

Voor de vestiging in Tiel zijn wij op zoek naar een

Ervaren salesmanager



Functieomschrijving

- Koude acquisitie
- Het benaderen van suspects waarbij je een gepaste oplossing aanbiedt.
- Het bezoeken van potentiële opdrachtgevers om te adviseren bij hun oninbare vorderingen
- Het adviseren van de juiste dienstverlening waarin neen verkopen niet bestaat, alles is mogelijk
- Het adviseren in incassotrajecten
- het opstellen van dagvaardingen en het eventueel schrijven van processtukken zoals conclusies en verweer

Je bent in staat om de gestelde doelstellingen te behalen.

Wat verwachten we van jou?

- ✓ Je bent 12 tot 40 uur beschikbaar;
- ✓ Je hebt enkele jaren werkervaring als sales/accountmanager in de incassobranche;
- ✓ Je hebt een klantgerichte en commerciële instelling;
- ✓ Je bent overtuigend, behulpzaam en doortastend
- ✓ Je bent resultaatgericht en gedreven om je targets te behalen;
- ✓ Je bent communicatief vaardig en beheerst de Nederlandse taal uitstekend.

Bedrijfsprofiel

In-Kas Intermediair is een jong, innovatief en dynamische creditmanagement organisatie. Onze firma naam draagt de naam In-Kas Intermediair omdat wij vinden dat je het beter **In-Kas** kunt hebben dan uitstaan bij je klant of debiteur, Intermediair staat voor oplossingsgericht daar wij altijd voor de oplossing gaan! In-Kas Intermediair biedt de volgende diensten aan. Debiteurenbeheer op basis van prestatie, of prijsafsprake Incasso-werkzaamheden minnelijk en gerechtelijk, toetsen verhaalbaarheid en kredietwaardigheid van natuurlijke en niet natuurlijke(rechtspersonen), opstellen van dagvaardingen, opstellen van processtukken en de begeleiding daarvan, verdedigen bij processen en executeren vonnissen. Het adviseren van potentiële opdrachtgevers kan tot de mogelijkheden behoren. We zijn een jong getalenteerd team die de doelen van onze opdrachtgevers nastreven, het innen van vorderingen hoeft niet moeilijk te zijn als je gepassioneerd en creatief bent om ze op te lossen. Bij ons is het mogelijk om er echt te zijn voor je opdrachtgever en altijd een goede keuze te maken ten behoeve van je opdrachtgever. Wij willen graag groeien en leuke, gepassioneerde collega's (m/v) verwelkomen om zo de opdrachtgever de kwaliteit te bieden, waar ze recht op hebben.

Door effectief gebruik te maken van e-mail, sms, telefonie, sociale media en huisbezoeken weten wij hoge rendementen in het incassotraject te behalen.